

# パートナー会社との連携

## 2008年度活動テーマ

NECフィールディングがお客さまから継続的に選択され続ける企業であるためには、パートナー各社との連携が重要です。取引の迅速化と効率化を図るためにEDI（電子商取引）取引を推進します。

## 2008年度の活動実績

パートナー会社との協力関係を強化し、相互の事業発展とCSRに寄与すべく、定期的な連絡会議や意見交換会を開催し、技術力・営業力の向上や公的資格取得促進等、連携強化を継続的に図っています。

取引の迅速化と効率化を図るべくNECフィールディングとの取引についてEDI（電子商取引）取引を促進した結果

- ・パートナー会加盟会社 31社／39社中
- ・一般パートナー会社 8社

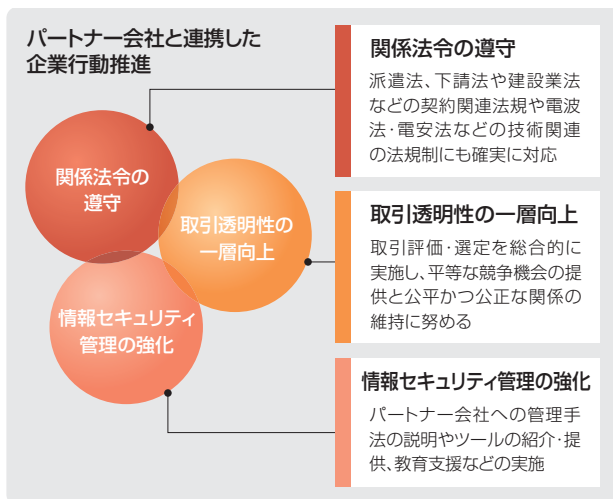
に採用していただきました。

## 今後の課題

従来より、秘密事項について情報漏えい等を未然に防ぐため「秘密情報管理」を推進してきました。幸い、重大な事故は発生していませんが、今後、委託先およびその再委託先に対しても同様に管理意識の向上や共有を図り、事故が発生しないよう徹底を推進していきます。

## 事業活動の基盤としての企業行動推進

NECフィールディングがお客さまに提供するサービスや商品の多くは、パートナー会社のサービスや資材の調達により成り立っています。私たちは資材調達の基本方針に基づき、パートナー会社との一層の連携を図りながらCSRの取り組みを展開していきます。



## 事業活動の基盤としての企業行動推進

パートナー会社との協力関係を一層強固にするため、半期ごとの事業動向説明会や年初の賀詞交歓会で、事業運営の状況や今後の方向性等について説明するとともに、NECフィールディング経営幹部との情報交換の場を設けています。

また取引分野別に、テーマに応じて定期的な連絡会議や随時の意見交換会を開催し、連携の強化と拡大を図ってい

## グリーン調達の推進

近年「循環型経済社会」の構築に向け、環境保全に対する企業の役割はますます重要になってきました。NECフィールディングでは、環境への対応の一環として、環境保全に積極的な企業から環境に配慮した製品を優先して調達する「グリーン調達\*」を推進します。

\*グリーン調達…6ページ参照

### ■ 管理の特徴

ハードウェア資材にとどまらずサービスやソフトウェアのパートナー会社に対しても、NECフィールディングの定めるグリーン調達ガイドラインに基づく認定基準の達成をご依頼しています。

### ■ パートナー会社へのご依頼ポイント

1. 環境管理システムの構築
2. 含有禁止・制限物質への対応

### ■ 2008年度における達成状況

お客さまのご依頼により販売を行っている一部の他社製品を除く、主要パートナー会社からのグリーン調達率は、調達金額ベースでほぼ100%の達成率を実現しています。しかしながら、環境対応は継続的な課題であり、今後もパートナー会社と連携し、管理強化を継続します。

ます。2008年度も、パートナー会社の管理者向けに「マナー指導員養成研修」を引き続き開催し、14社14名の方に参加いただきました。受講対象パートナーの拡大と研修を継続して行い、CS向上とCSRの共有化に努めています。



パートナー会社向けマナー指導員養成研修